



Gartner Executive Programs and Industry Advisory Services

# デジタル化を推進し、革新的な 新薬創出によりビジネスを変革

顧客事例：中外製薬株式会社

(R&D)



業種：

：7,869 ( 2020 12 )

：7,555 ( 2020 12 31 )



「ガートナーの調査力と分析力は高く、提供される情報は中立・客観的なものであり信頼に値します。現状分析にとどまらず、将来への提言や、業界および他社動向、組織論などの示唆は、戦略立案や組織運営に役立っています。また、ガートナー エグゼクティブ プログラムのメンバー同士での意見交換も大変有意義です」

中外製薬 執行役員 デジタル・IT統轄部門長 志済 聡子氏



## ミッション・クリティカルなビジネス課題

ロシュ社との戦略的提携のもと中外製薬は新薬創出領域に強みを持っており、デジタル基盤の強化、バリューチェーン効率化、デジタルを活用した革新的な新薬創出、の3つの基本戦略を柱に「CHUGAI DIGITAL VISION2030」というデジタル戦略を掲げました。

この戦略に沿って、グローバル水準のIT基盤を確立するためには、事業部門ごとに乱立したシステムと、部門最適されたITシステムを見直し、全社横断的な視点で将来を見越したITプラットフォームの効率化が必要でした。

また、デジタル化の推進には最新技術の活用やソリューションを見極める力、プロジェクト・マネジメント力が強く求められ、IT部門がますます重要な役割を担うようになりました。



## ガートナーによるサポート

以下のようなガートナーの知見およびアドバイスをデジタル化の推進に活用されています。

- IT予算の可視化と最適化のためにガートナーが提唱するフレームワーク
- 投資対効果の成果指標や運営指針について、ガートナー・エキスパートとの直接対話(インクワイアリ)によるアドバイス
- システム導入時の客観的な評価軸、現在の立ち位置やこれからの方向性を確認するために参照可能なガートナー・エキスパートが執筆したレポート
- 社内エグゼクティブに向けたガートナー・エキスパートによる講演
- ガートナー エグゼクティブ プログラムのメンバー同士での意見交換



## 達成されたミッション

デジタル戦略推進体制の確立により、いままで事業部独自で構築されていたITシステムやシャドーITも可視化され、部門最適から全体最適へと進んでいます。

ITに関わる投資コストの可視化と最適化に向け、ガートナーのフレームワークを活用し、全社横断でデジタルおよびIT予算を、「変革」「成長」「運営」に分類し投資計画を策定し、管理しています。

デジタルIT基盤として、クラウドベースのデータ利活用基盤(CSI: Chugai Scientific Infrastructure)を構築したことで、コストが約10分の1に削減され、環境提供までの期間は約半年からおよそ1週間へと大幅に改善しました。

ガートナーは、ビジネス・リーダーが今日のミッション・クリティカルなビジネス課題の解決を実現し、将来にわたって成功する組織を築くために欠かせない知見、アドバイス、ツールを提供しています。

リサーチ&アドバイザリ  
詳細を見る