

# IT戦略と組織拡大で築くエネルギー事業の進化

組織名: 株式会社 Loop  
業種: 電力小売事業  
売上収益: 50,524百万円  
(2025年3月期実績)  
従業員数: 277名 (2026年2月末現在)



## 重要なビジネス課題

IPOを見据えた統制・セキュリティ強化と、事業成長に対応するIT戦略の高度化が課題でした。限られた人材リソースの中で、経営層が的確に判断できるよう客観的な情報を提示し、組織拡大に向けた知見の獲得が求められていました。



## Gartnerによるサポート

以下のような領域において、Gartnerのサービスを活用いただいています。

- 経営層の意思決定に求められる客観的な情報の提供
- 半期ごとの戦略策定や製品選定に向け、エキスパートとの直接対話(インクワイアリ)を活用
- IT組織の拡大・ダイバーシティ推進に向けた人材採用・内製化の知見提供



## ビジネス・インパクト

Loopでは、以下の取り組みで成果を挙げられています。

- マジック・クアドラント・レポート等を参考にし、経営層に理解が得られる製品・ソリューションを導入
- IT部門の組織規模を14名から32名へと拡大し、ジョブ型人材の採用を推進
- IT部門が中心となって知見への理解度を深め、関連部門と協力することで一体感を高めた

# IT戦略と組織拡大で築くエネルギー事業の進化

組織名: 株式会社 Loop  
業種: 電力小売事業  
売上収益: 50,524百万円  
(2025年3月期実績)  
従業員数: 277名 (2026年2月末現在)

株式会社 Loop は、再生可能エネルギー事業から電力小売事業、エネルギーマネジメント技術の分野まで幅広くリソースを保有するエネルギーサービス事業者です。エネルギーインフラの分野で幅広い事業を手がけ、ITやデジタル活用による事業基盤の強化と、持続可能な社会への貢献を目指しています。

\*2026年3月現在



「中堅、ミドルサイズだからこそエンタープライズな製品を選ばないというところにも結構陥りがちで、コスト的にメリットとか導入しやすいものに手を出しがち。

けれども今後、会社の成長に合わせた拡大の製品を選ぶというのも非常に重要だと思っていて、Gartnerの知見、マジック・クアドラント・レポートなどの情報も含めて、知見が得られるのが非常に大きいかなと思いますね」

株式会社 Loop 情報システムマネージャー 梅田 陽一 氏